

**Divulgação de
resultados
4T20 e 2020**

Nosso Propósito

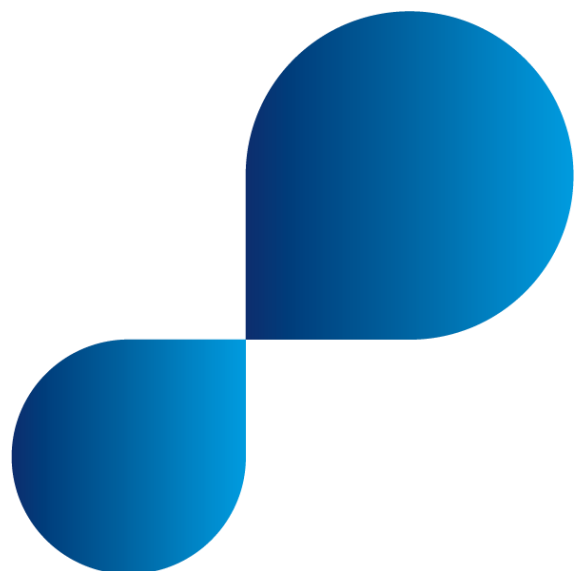
Reimaginar a Saúde Animal

Nossos Valores

Jogar para Ganhar

Cuidar das Pessoas

Conectar com o Mundo



Destaques

Receita líquida nos 12M20 cresce 18% para R\$ 730 milhões

EBITDA ajustado dos 12M20 cresce 33% e alcança R\$ 142 milhões

Lucro líquido ajustado dos 12M20 cresce 83% para R\$ 86 milhões

Geração operacional de caixa cresce 57% e atinge R\$ 136 milhões nos 12M20;

Dívida líquida reduz 38% nos 12M20 e alavancagem está em 1,04x EBITDA Ajustado.

Videoconferência

Português com tradução simultânea para o Inglês

5 de Março de 2021

15h (BRT) / 1pm (ET)

https://ourofino.zoom.us/webinar/register/WN_wL6sgISvT46taNkZvqlzkw

Relações com Investidores

E-mail: ri@ourofino.com

Telefone: (16) 3518-2000

Site: ri.ourofino.com

Cravinhos, 04 de Março de 2021 – A Ouro Fino Saúde Animal Participações S.A. (“Companhia” ou “Ourofino”) (B3: OFSA3), com atuação em pesquisa, desenvolvimento, produção e comercialização de medicamentos, vacinas e outros produtos veterinários para animais de produção e de companhia, anuncia hoje seus resultados financeiros para o período encerrado em 31 de dezembro de 2020 (4T20 e 2020).

Mensagem da Administração

O ano de 2020 se provou desafiador em inúmeros aspectos. Diante de uma pandemia global, observamos um cenário complexo e volátil que desafiou a todos, pessoas e empresas. Diante disso, podemos afirmar que a Companhia conseguiu se superar, baseada em nossa agilidade na tomada de decisões, trazendo resultados financeiros muito satisfatórios ao mesmo tempo em que cuidou, não só de suas equipes, mas também dos nossos parceiros, clientes e comunidade como um todo.

Foi assim que, tomando todos os cuidados necessários e priorizando sempre a saúde dos nossos colaboradores, não diminuimos o ritmo no cumprimento de nossas entregas, através das ações transformacionais delineadas no planejamento estratégico e na reformulação da cultura organizacional como catalizador para essas mudanças, por meio de um engajamento ainda mais profundo dos nossos colaboradores com os objetivos do negócio, baseado em nossos três valores: Jogar para Ganhar, Cuidar das Pessoas e Conectar com o Mundo.

O ano trouxe muitas oportunidades para o segmento de **Animais de Produção** que, diante do crescimento das exportações e do cenário positivo dos preços da proteína, viu o mercado aquecido com o aumento dos investimentos em saúde animal por parte do produtor, especialmente na linha reprodutiva.

Para manter a excelência no atendimento, adotamos diversas mudanças para adaptação às transformações digitais, não só na execução das vendas, mas também no processo de geração de demanda. Realizamos diversos treinamentos e *workshops* online, mantendo a proximidade e o relacionamento com o cliente e, conseqüentemente, aumentando a positividade das vendas, mesmo com um menor índice de visita física. A estratégia virtual foi muito bem-sucedida como complemento ao retorno gradual do time de vendas ao campo, garantindo para 2020 um crescimento de receita líquida de 16,3% na unidade de negócio, mesmo sem o acontecimento da tradicional feira de negócios Expointer no sul do país (evento importante para o segmento, cancelado este ano em razão da pandemia).

O segmento de **Animais de Companhia** se viu, num primeiro momento, com as vendas afetadas negativamente em função das restrições à mobilidade das pessoas, no entanto, teve uma recuperação gradual ao longo do ano, chegando ao faturamento líquido de R\$ 100,1 milhões em 2020, ou seja, um crescimento de 13,5% em relação ao ano anterior.

Dentro deste contexto, podemos destacar dois fatores considerados primordiais para impulsionar as vendas do setor, que tem um forte apelo emocional na geração do consumo: o aumento dos pets domiciliados; e a maior atenção às necessidades dos animais por parte dos tutores, que passaram a ficar mais tempo em casa com os pets. Adicionalmente, destacamos o resultado alcançado com o empenho da equipe, que não mediu esforços para superar as metas, mesmo que de forma remota: aumento dos pontos de distribuição; maior positividade das vendas; e crescimento do *sell-out* alinhado a níveis de estoques muito adequados nos distribuidores.

Em **Operações Internacionais**, atingimos um crescimento de 35% na receita líquida, com destaque para o impacto positivo do câmbio que representou 23% do crescimento líquido da unidade. Além do efeito cambial, tivemos a revisão e adequação de muitos dos processos e formatos de trabalho, conforme o cenário imposto pela Covid-19 e, conseqüentemente, o crescimento da unidade de negócio foi potencializado pelas inúmeras ações alinhadas ao planejamento estratégico da Companhia: a reestruturação das equipes comerciais, pautadas na geração de demanda com base na proximidade da relação com os distribuidores que nos representam nestes países; além da revisão do modelo de segmentação de clientes e de precificação, visando melhoria da rentabilidade e crescimento sustentável no médio e longo prazo.

Como resultados das nossas ações, conquistamos um ano histórico em resultados financeiros alinhados aos nossos objetivos, graças ao trabalho incansável e à dedicação da equipe, que se reinventou diante dos efeitos da pandemia (isso é Jogar para Ganhar); tivemos diversas ações inéditas pensadas para o bem-estar físico e emocional dos nossos colaboradores e um volume recorde de iniciativas realizadas nas comunidades em um mesmo ano (isso é Cuidar das Pessoas); e ampliamos nossas iniciativas voltadas para a digitalização, com destaque para a experiência e jornada do cliente (isso é Conectar com o Mundo).

Com todos os aprendizados que este ano tão desafiador nos trouxe, nos mantemos muito confiantes em nossas ações, na capacidade de adaptação da Companhia e no propósito de reimaginar a saúde animal. Estamos ainda mais motivados para oferecer soluções aos clientes e parceiros, criar soluções inovadoras de cuidado aos animais de produção e companhia, além da preocupação constante com os funcionários e comunidade em geral. Conseguimos demonstrar a consistência do modelo de gestão implementado durante a nossa jornada, mostrando que tão importante quanto o que fazemos, é o como fazemos e, assim, seguimos buscando os melhores resultados de maneira consistente.

Kleber Gomes
Diretor Presidente

Marcelo da Silva
Diretor Financeiro e de
Relações com Investidores

Desempenho Financeiro

R\$ Milhões	4T19	4T20	Var %	12M19	12M20	Var %
Receita líquida	196,5	220,5	12,2%	619,6	730,1	17,8%
Custo dos produtos vendidos	(97,8)	(108,4)	10,8%	(308,2)	(356,1)	15,5%
Lucro bruto	98,7	112,1	13,6%	311,4	374,0	20,1%
(margem bruta)	50,2%	50,8%	0,6 p.p.	50,3%	51,2%	0,9 p.p.
Despesas líquidas*	(70,1)	(77,6)	10,7%	(238,6)	(278,7)	16,8%
Lucro operacional	28,6	34,5	20,6%	72,8	95,3	30,9%
(margem operacional)	14,6%	15,6%	1,0 p.p.	11,7%	13,1%	1,4 p.p.
Resultado financeiro líquido	(3,4)	(3,6)	5,9%	(13,8)	(8,3)	-39,9%
Imposto de renda e contribuição social*	(0,7)	(3,2)	357,1%	(12,4)	(1,5)	-87,9%
Lucro ajustado	24,5	27,7	13,1%	46,6	85,5	83,5%
(margem lucro ajustado)	12,5%	12,6%	0,1 p.p.	7,5%	11,7%	4,2 p.p.
EBITDA ajustado**	44,6	41,4	-7,2%	107,2	142,4	32,8%
(margem EBITDA ajustado)	22,7%	18,8%	-3,9 p.p.	17,3%	19,5%	2,2 p.p.

(*) Em 2019 não considera despesas não recorrentes da consultoria EY, despesas com defesa de auto de infração de 2014, provisão para não realização de adiantamento à fornecedor e créditos tributários extemporâneos (ambos de exercícios anteriores). Em 2020 não considera despesas não recorrentes da consultoria EY, créditos tributários extemporâneos de exercícios anteriores, gastos com reforma no prédio corporativo e gastos com Follow on. Foram considerados os respectivos efeitos tributários destes eventos.

(**) Não considera despesas relacionadas a projetos de ativos intangíveis.



Receita Líquida

R\$ Milhões	4T19	4T20	Var %	12M19	12M20	Var %
Receita líquida das vendas	196,5	220,5	12,2%	619,6	730,1	17,8%
Animais de produção	148,8	161,9	8,8%	467,1	543,3	16,3%
Animais de companhia	25,5	32,1	25,9%	88,2	100,1	13,5%
Operações internacionais	22,2	26,5	19,4%	64,3	86,7	34,8%

A receita líquida consolidada da Companhia, no 4T20, foi de R\$ 220,5 milhões, com aumento de 12,2% em comparação ao mesmo período do ano anterior. Em 2020, o crescimento da receita foi de 17,8% a/a, atingindo R\$ 730,1 milhões de faturamento líquido. Abaixo, seguem os comentários de desempenho dos três segmentos:

Animais de Produção: o segmento apresentou receita líquida de R\$ 161,9 milhões no 4T20, com aumento de 8,8%, se comparado ao 4T19. Este resultado foi pautado pelos ganhos de volume e preços, e pelo efeito positivo do câmbio, pois parte das vendas do subsegmento de aves e suínos são atreladas ao dólar. Em linha com os efeitos apresentados no 4T20, no acumulado de 2020 as receitas cresceram 16,3% e atingiram R\$ 543,3 milhões.

O aumento dos investimentos em saúde animal por parte do produtor, especialmente na linha reprodutiva, fomentado pelo cenário positivo dos preços da proteína, motivou o esforço do nosso time comercial que, em consonância com os nossos valores, se reinventou e investiu ainda mais em alternativas tecnológicas para melhorar a força de relacionamento, alcançando uma maior positividade de clientes e garantindo o crescimento da receita líquida frente à 2019, mesmo com um menor índice de visita física.

Animais de Companhia: o segmento obteve um aumento de 25,9% de receita líquida no 4T20 se comparado ao 4T19, atingindo R\$ 32,1 milhões de faturamento líquido, substancialmente em função do ganho de volume e preços. No acumulado do ano, também crescemos em volume e preço, apresentando uma receita de R\$ 100,1 milhões, com crescimento de 13,5% em relação ao ano anterior. Podemos destacar dois fatores considerados primordiais para impulsionar as vendas do setor, que possui um apelo mais emocional na geração de consumo: o aumento de pets domiciliados e, até mesmo, a maior atenção às necessidades dos animais por parte dos tutores que passaram a ficar mais tempo em casa.

Adicionalmente ao cenário externo, destacamos o resultado alcançado em função do trabalho da equipe, que não mediu esforços para geração de demanda mesmo que de forma remota, alcançando um volume muito positivo de *sell-out*, com nível adequado de estoques nos distribuidores, crescimento dos pontos de vendas principalmente nas regiões norte e nordeste do país e maior positividade de clientes, se compararmos ao ano anterior.

Operações Internacionais: o segmento apresentou receita líquida de R\$ 26,5 milhões no 4T20, com crescimento de 19,4% comparado ao 4T19. No acumulado dos 12M20, o crescimento foi de 34,8% ou 12,2%, se desconsiderarmos o impacto positivo do câmbio. No ano, houve crescimento de receita líquida na Colômbia em 25% e de 3% no México, em especial pelo câmbio favorável. Nos demais países, o crescimento da receita líquida de 78% no ano é resultado dos aumentos de volume e câmbio favorável.

Além do efeito cambial, o crescimento da unidade de negócio foi potencializado pelas ações alinhadas ao planejamento estratégico da Companhia, com a reestruturação das equipes comerciais, pautadas na geração de demanda com base na proximidade da relação com os distribuidores que nos representam nestes países; além da revisão do modelo de segmentação de clientes e de precificação, visando melhoria da rentabilidade e crescimento sustentável no médio e longo prazo.

Lucro Bruto e Margem Bruta

R\$ Milhões	4T19	4T20	Var %	12M19	12M20	Var %
Lucro bruto	98,7	112,1	13,6%	311,4	374,0	20,1%
(margem bruta)	50,2%	50,8%	0,6 p.p.	50,3%	51,2%	0,9 p.p.
Lucro bruto para animais de produção	67,5	72,2	7,0%	212,4	248,6	17,0%
(margem bruta para animais de produção)	45,4%	44,6%	-0,8 p.p.	45,5%	45,8%	0,3 p.p.
Lucro bruto para animais de companhia	17,4	22,9	31,6%	61,1	69,7	14,1%
(margem bruta para animais de companhia)	68,2%	71,3%	3,1 p.p.	69,3%	69,6%	0,3 p.p.
Lucro bruto para operações internacionais	13,8	17,0	23,2%	37,9	55,7	47,0%
(margem bruta para operações internacionais)	62,2%	64,2%	2,0 p.p.	58,9%	64,2%	5,3 p.p.

A margem bruta no 4T20 foi de 50,8%, representando o aumento de 0,6 p.p. em relação ao 4T19. Nos 12M20, houve aumento de margem de 0,9 p.p., para 51,2%, positivamente impactada pelo aumento da margem bruta no segmento de operações internacionais.

Animais de Produção: o segmento apresentou margem bruta de 44,6% no 4T20, uma queda de 0,8 p.p. em comparação com o 4T19. No acumulando, houve um crescimento de 0,3 p.p., para uma margem bruta de 45,8%. Houve aumento das vendas e ganhos de preços, com melhora da margem também em função do impacto positivo do dólar no subsegmento de aves e suínos (parte das vendas são atreladas ao dólar), que compensaram o aumento nos custos dos produtos vendidos.

Animais de Companhia: o segmento apresentou margem bruta de 71,3% no 4T20, um crescimento de 3,1 p.p. em relação ao 4T19. Nos 12M20, o crescimento foi de 0,3 p.p., para uma margem bruta de 69,6%. Os ganhos de volume e preço conseguiram compensar, na totalidade, o aumento de custos.

Operações Internacionais: o segmento apresentou margem bruta de 64,2% no 4T20, com aumento de 2,0 p.p. em comparação ao 4T19. No ano, a margem bruta foi de 64,2%, representando um aumento de 5,3 p.p. quando comparados aos 12M19. O resultado positivo se deve, principalmente, ao câmbio favorável, mas também aos aumentos de volume e preços.

Despesas com Vendas, Gerais e Administrativas

R\$ Milhões	4T19	4T20	Var %	12M19	12M20	Var %
Despesas com vendas, gerais e administrativas e outras	(70,1)	(77,6)	10,7%	(238,6)	(278,7)	16,8%
Percentuais sobre receita líquida	35,7%	35,2%	-0,5 p.p.	38,5%	38,2%	-0,3 p.p.

As despesas com vendas, gerais e administrativas do 4T20 somaram R\$ 77,6 milhões, um crescimento de 10,7% frente ao 4T19. No ano, o crescimento das despesas foi de 16,8%.

Em relação ao crescimento das despesas frente ao ano anterior, destaca-se os valores decorrentes da decisão da administração em premiar as equipes pelos resultados do ano e pelas metas superadas, com impacto de R\$ 6,0 milhões nas despesas.

Desconsiderado o efeito desta premiação sobre as despesas, destaca-se que a diluição do percentual das despesas com vendas, gerais e administrativas em relação às receitas líquidas foi de 3,2 p.p. no 4T20 em relação ao 4T19. No acumulado do ano, a diluição de despesas registrada foi de 1,2 p.p.

R\$ Milhões	4T19	4T20	Var %	12M19	12M20	Var %
Despesas com vendas, gerais e administrativas e outras	(70,1)	(71,6)	2,1%	(238,6)	(272,7)	14,3%
Percentuais sobre receita líquida	35,7%	32,5%	-3,2 p.p.	38,5%	37,3%	-1,2 p.p.

EBITDA e Margem EBITDA

R\$ Milhões	4T19	4T20	Var %	12M19	12M20	Var %
Receita líquida	196,5	220,5	12,2%	619,6	730,1	17,8%
Custo dos produtos vendidos	(97,8)	(108,4)	10,8%	(308,2)	(356,1)	15,5%
Lucro bruto	98,7	112,1	13,6%	311,4	374,0	20,1%
(margem bruta)	50,2%	50,8%	0,6 p.p.	50,3%	51,2%	0,9 p.p.
Despesas líquidas*	(70,1)	(77,6)	10,7%	(238,6)	(278,7)	16,8%
Lucro operacional	28,6	34,5	20,6%	72,8	95,3	30,9%
(margem operacional)	14,6%	15,6%	1,0 p.p.	11,7%	13,1%	1,4 p.p.
Resultado financeiro líquido	(3,4)	(3,6)	5,9%	(13,8)	(8,3)	-39,9%
Imposto de renda e contribuição social*	(0,7)	(3,2)	357,1%	(12,4)	(1,5)	-87,9%
Lucro ajustado	24,5	27,7	13,1%	46,6	85,5	83,5%
(margem lucro ajustado)	12,5%	12,6%	0,1 p.p.	7,5%	11,7%	4,2 p.p.
EBITDA ajustado**	44,6	41,4	-7,2%	107,2	142,4	32,8%
(margem EBITDA ajustado)	22,7%	18,8%	-3,9 p.p.	17,3%	19,5%	2,2 p.p.

(*) Em 2019 não considera despesas não recorrentes da consultoria EY, despesas com defesa de auto de infração de 2014, provisão para não realização de adiantamento à fornecedor e créditos tributários extemporâneos (ambos de exercícios anteriores). Em 2020 não considera despesas não recorrentes da consultoria EY, créditos tributários extemporâneos de exercícios anteriores, gastos com reforma no prédio corporativo e gastos com Follow on. Foram considerados os respectivos efeitos tributários destes eventos.

(**) Não considera despesas relacionadas a projetos de ativos intangíveis.

O EBITDA Ajustado do 4T20 foi de R\$ 41,4 milhões, com queda de 7,2% frente ao 4T19. Nos 12M20, o EBITDA Ajustado cresceu 32,8% em relação aos 12M19, atingindo R\$ 142,4 milhões. O aumento decorre da melhora da margem bruta tanto no trimestre quanto no ano, bem como da diluição das despesas com vendas, gerais e administrativas.

Resultado Financeiro

R\$ Milhões	4T19	4T20	Var %	12M19	12M20	Var %
Resultado financeiro líquido	(3,4)	(3,6)	5,9%	(13,8)	(8,3)	-39,9%

O resultado financeiro líquido do 4T20 somou R\$ 3,6 milhões negativos, aumento de 5,9% em relação ao 4T19. No ano, houve redução de 39,9%, atingindo R\$ 8,3 milhões negativos. A redução ocorre pelo menor custo de capital, acompanhando indicadores como CDI e TJLP, e pelo impacto da variação cambial e ajustes periódicos dos instrumentos financeiros derivativos contratados.

Imposto de Renda e Contribuição Social

R\$ Milhões	4T19	4T20	Var %	12M19	12M20	Var %
Imposto de renda e contribuição social	(0,7)	(3,2)	357,1%	(12,4)	(1,5)	-87,9%
Percentual sobre o Lucro antes do IR e CS	-2,8%	-10,4%	-7,6 p.p.	-21,0%	-1,7%	19,3 p.p.

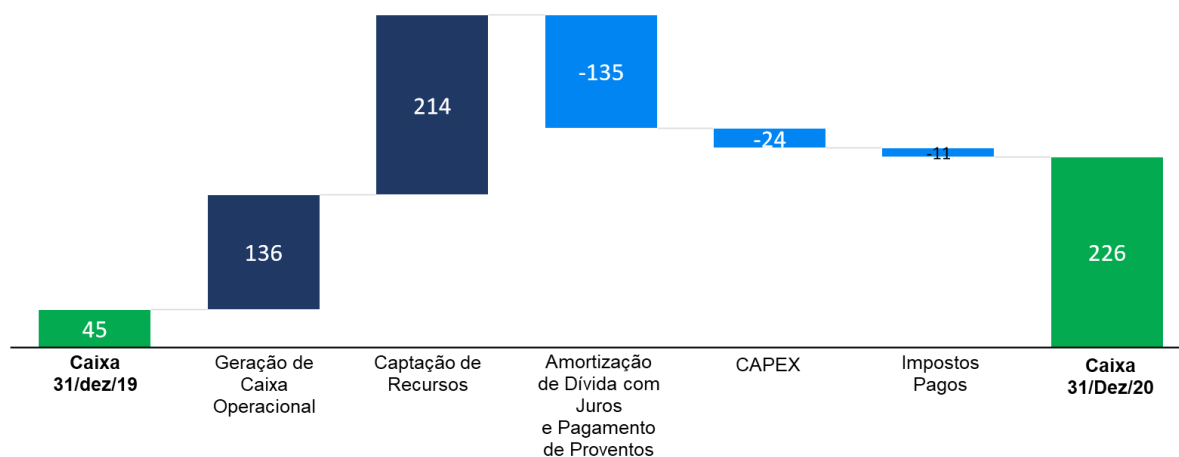
O imposto de renda e contribuição social no 4T20 foi de R\$ 3,2 milhões negativos, comparado a R\$ 0,7 milhão negativo no 4T19. No ano, o imposto de renda e contribuição social foi de R\$ 1,5 milhão negativo. Deve-se notar que a apuração de IR e CS é realizada sobre bases fiscais que divergem do resultado contábil.

Lucro Líquido Ajustado

R\$ Milhões	4T19	4T20	Var %	12M19	12M20	Var %
Lucro líquido ajustado	24,5	27,7	13,1%	46,6	85,5	83,5%
margem	12,5%	12,6%	0,1 p.p.	7,5%	11,7%	4,2 p.p.

O lucro líquido ajustado do 4T20 somou R\$ 27,7 milhões, aumento de 13,1% em relação ao 4T19. Este aumento no lucro líquido trimestral se deve, substancialmente, à melhora no lucro operacional da Companhia. No acumulado do ano, o lucro líquido foi de R\$ 85,5 milhões, com crescimento de 4,2 p.p. de margem, quando comparada aos 12M19. Este resultado se dá pelo ganho de margem bruta durante o ano, pelo impacto positivo do resultado financeiro, do imposto de renda e contribuição social e pequena diluição do SG&A.

Posição de Caixa e Ciclo Financeiro



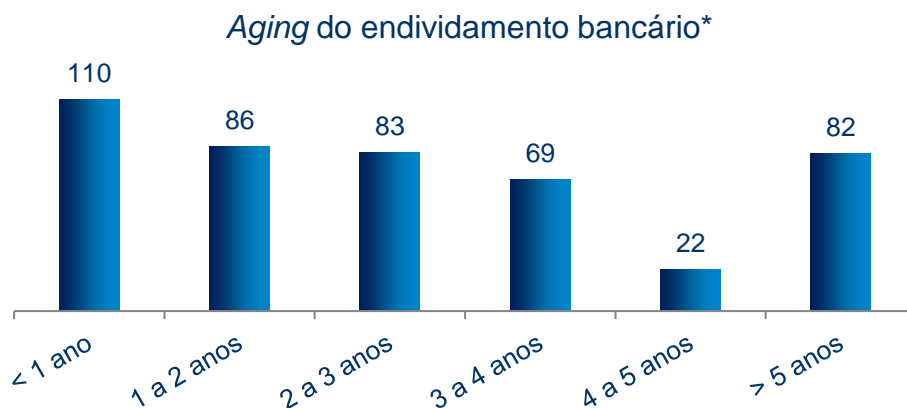
Nos 12M20, houve geração operacional de caixa de R\$ 136 milhões, 57,3% superior em relação ao mesmo período de 2019. Com o objetivo de mitigar eventual risco de liquidez em função da pandemia, a Companhia realizou no primeiro semestre captações de recursos junto aos bancos que auxiliaram no cumprimento de suas obrigações financeiras e maior segurança ao longo do ano. Essas operações passaram por uma renegociação de alongamento de prazo e condições no segundo semestre, trazendo um melhor perfil de dívida para a Companhia. Além disso, a contratação de uma nova linha de financiamento de inovação junto à FINEP possibilitou um fluxo de financiamento positivo em R\$ 91,5 milhões.

A geração operacional de caixa, associada à contenção de gastos e investimentos não estratégicos, permitiu a redução de 38% da dívida líquida no ano, o equivalente a R\$ 89,9 milhões, para R\$ 148,5 milhões.

Endividamento

Em R\$ milhões	31 de dezembro de 2019	31 de dezembro de 2020
Circulante	118,2	96,6
Não circulante	162,9	297,8
Dívida Bruta	281,1	394,4
Instrumentos financeiros derivativos vinculados	2,3	(2,3)
Dívida Bruta considerando derivativos vinculados	283,4	392,1
(-) Caixa e equivalentes de caixa e aplicações financeiras	45,0	243,6
Dívida Líquida	238,4	148,5
Custo médio da dívida (ano) ¹	5,91%	5,04%
Dívida líquida/EBITDA anual ajustado LTM	2,22	1,04

¹ Dívida líquida bancária considerando derivativos vinculados e custos de fianças bancárias.

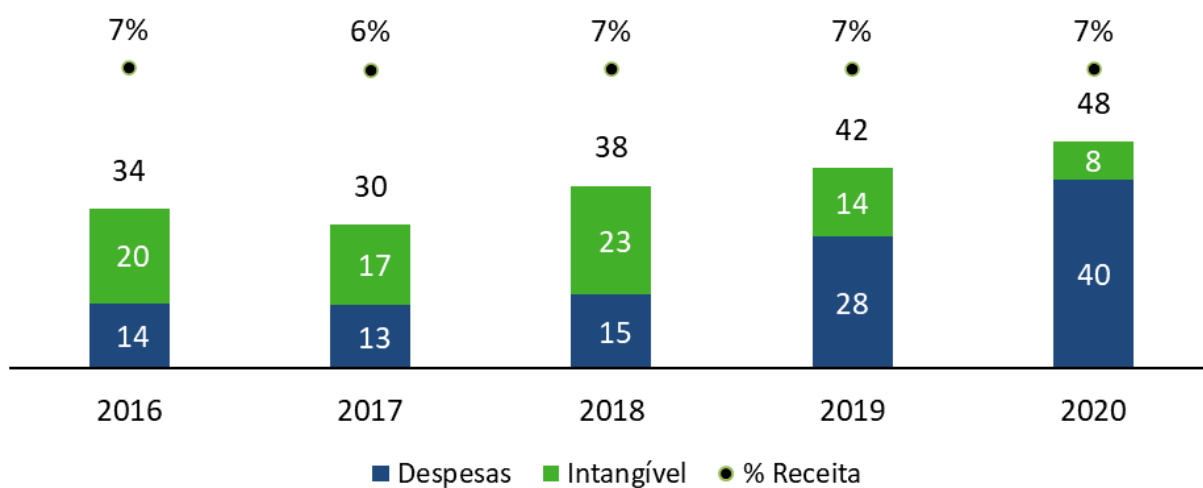


* Valores contemplam encargos financeiros futuros e, portanto, são divergentes dos saldos divulgados no Balanço Patrimonial.

No ano, o *aging* do endividamento bancário refletiu as operações contratadas no início da pandemia e posterior alongamento negociado no segundo semestre, com dívidas somadas em R\$ 90 milhões de curto prazo, com taxa composta de CDI + 2,34%, que foram alteradas para o longo prazo e vencimento em 4 anos. Houve ainda, a captação de R\$ 40 milhões adicionais que entraram no caixa da Companhia em outubro, com vencimento em 4 anos e taxa de CDI + 2,38%. Ainda em outubro, foi finalizada contratação junto à FINEP de uma linha de crédito de R\$ 180 milhões, direcionada ao financiamento dos projetos de P&D, cuja primeira liberação aconteceu em dezembro, no valor de R\$ 54 milhões. A conquista da classificação de inovação pioneira neste projeto pela FINEP, destinada a Planos Estratégicos de Inovação que apresentam elevado grau de inovação e de relevância para o setor econômico beneficiado, permitiu o enquadramento do financiamento na taxa de TJLP + 0,71%, prazo total de 12 anos e carência de 36 meses.

Investimentos em Pesquisa e Desenvolvimento

Nos 12M20, foram investidos 7% da receita líquida em P&D, em linha com o histórico da Companhia, totalizando R\$ 48 milhões. No gráfico abaixo, é possível verificar os investimentos totais da Companhia em P&D de 2016 até 2020:



LANÇAMENTOS 4T20

A TRANQUILIDADE DO PRODUTOR E A SEGURANÇA DE QUEM PRODUZ.

Alta tecnologia e inovação para uma produtividade eficiente e responsável.

Segmento:
Bovinos

Classe terapêutica:
Suplementos



safeeds
ativos para nutrição animal

ourofino
saúde animal

A CONFIANÇA DO PRODUTOR E O EQUILÍBRIO DE QUEM PRODUZ.

Alta tecnologia e inovação para repor a hidratação e o bem-estar animal.

Segmento:
Bovinos

Classe terapêutica:
Suplementos



safeeds
ativos para nutrição animal

ourofino
saúde animal

Demonstração do Resultado – Ajustada

Demonstração do resultado (R\$ milhares)	4T19	12M19	4T20	12M20
Receita	196.473	619.585	220.500	730.108
Custo das vendas	(97.742)	(308.168)	(108.373)	(356.122)
Lucro bruto	98.731	311.417	112.127	373.986
Despesas com vendas	(43.794)	(163.427)	(52.418)	(170.158)
Despesas com pesquisas e inovação	(8.181)	(27.639)	(11.574)	(39.668)
Despesas gerais e administrativas*	(11.782)	(41.147)	(13.744)	(46.080)
Outras despesas, líquidas*	(6.347)	(6.322)	118	(22.757)
Lucro operacional	28.627	72.882	34.509	95.323
Receitas financeiras	964	4.308	1.103	3.579
Despesas financeiras	(3.677)	(15.525)	(5.872)	(16.180)
Instrumentos financeiros derivativos, líquidos	(1.814)	(3.064)	(1.353)	15.597
Variações cambiais, líquidas	1.112	443	2.561	(11.275)
Resultado financeiro	(3.415)	(13.838)	(3.561)	(8.279)
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	25.212	59.044	30.948	87.044
Imposto de renda e contribuição social - Correntes e Diferidos*	(706)	(12.403)	(3.228)	(1.572)
Lucro líquido do período ajustado	24.506	46.641	27.720	85.472

(*) Não considera despesas consideradas não recorrentes, e seus respectivos efeitos tributários.

Demonstração do Resultado – Societário

Demonstração do resultado (R\$ milhares)	4T19	12M19	4T20	12M20
Receita	196.473	619.585	220.500	730.108
Custo das vendas	(101.563)	(311.989)	(108.373)	(356.122)
Lucro bruto	94.910	307.596	112.127	373.986
Despesas com vendas	(43.794)	(163.427)	(52.418)	(170.158)
Despesas com pesquisas e inovação	(8.181)	(27.639)	(11.574)	(39.668)
Despesas gerais e administrativas	(12.515)	(44.874)	(13.748)	(47.225)
Outras despesas, líquidas	(925)	140	6.062	(14.819)
Lucro operacional	29.495	71.796	40.449	102.116
Receitas financeiras	964	4.308	1.103	3.579
Despesas financeiras	(3.677)	(15.525)	(5.872)	(16.180)
Instrumentos financeiros derivativos, líquidos	(1.814)	(3.064)	(1.353)	15.597
Variações cambiais, líquidas	1.112	443	2.561	(11.275)
Resultado financeiro	(3.415)	(13.838)	(3.561)	(8.279)
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	26.080	57.958	36.888	93.837
Imposto de renda e contribuição social - Correntes e Diferidos	(1.001)	(11.680)	(5.247)	(4.124)
Lucro líquido do período	25.079	46.278	31.641	89.713

Demonstração do Fluxo de Caixa

Demonstração do fluxo de caixa (R\$ milhares)	2019	2020
Fluxos de caixa das atividades operacionais		
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	57.958	93.837
Ajustes de:		
Provisão para créditos de liquidação duvidosa	1.180	40
Provisão para perdas e baixas de estoques	8.717	8.071
Provisão para devoluções sobre vendas	(94)	47
Reversão de provisão de bonificações a clientes	1	117
Depreciação e amortização	24.627	26.397
Provisão para impairment de ativo intangível	(6.135)	17.762
Resultado nas baixas de imobilizado	(326)	(205)
Resultado nas baixas de ativo intangível	15.835	2.902
Variações monetárias, cambiais e juros, líquidos	15.650	31.324
Instrumentos financeiros derivativos	3.064	(15.597)
Provisão de riscos	(4.465)	2.404
Despesas com opções de ações	591	145
Variação no capital circulante		
Aplicações Financeiras		(18.000)
Contas a receber de clientes	(15.084)	(19.464)
Estoques	(19.527)	(28.926)
Tributos a recuperar	(1.870)	(2.958)
Outros ativos	(362)	(1.933)
Fornecedores	13.170	12.994
Tributos a recolher	2.914	2.495
Outros passivos	(9.466)	24.395
Caixa gerado pelas operações	86.378	135.847
Juros pagos	(15.646)	(12.755)
Imposto de renda e contribuição social pagos	(14.344)	(11.156)
Caixa líquido gerado pelas atividades operacionais	56.388	111.936
Fluxos de caixa das atividades de investimentos		
Aplicações de recursos em ativos intangíveis	(16.998)	(9.274)
Aquisição de imobilizado	(35.131)	(15.251)
Valor recebido pela venda de imobilizado	1.730	998
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimentos	(50.399)	(23.527)
Fluxos de caixa das atividades de financiamentos		
Obtenção de empréstimos e financiamentos	89.994	214.000
Pagamentos de empréstimos e financiamentos	(99.103)	(122.540)
Pagamento de dividendos e juros sobre o capital próprio	(16.351)	(10.991)
Instrumentos financeiros derivativos realizados	(840)	11.047
Caixa líquido gerado pelas (aplicado nas) atividades de financiamentos	(26.300)	91.516
Aumento de caixa e equivalentes de caixa, líquido	(20.311)	179.925
Caixa e equivalentes de caixa no início do período	65.183	45.009
Perdas cambiais sobre caixa e equivalentes de caixa	137	641
Caixa e equivalentes de caixa no fim do período	45.009	225.575

Balanço Patrimonial

Balanço Patrimonial (R\$ milhares)	31/12/2019	31/12/2020
Ativo		
Ativo Circulante	425.035	679.623
Caixa e equivalentes de caixa	45.009	225.575
Aplicações Financeiras		18.039
Contas a receber de clientes	189.076	209.409
Instrumentos financeiros derivativos		2.298
Estoques	165.294	190.301
Tributos a recuperar	12.478	22.751
Imposto de renda e contribuição social a recuperar	6.657	3.891
Partes relacionadas	393	427
Outros ativos	6.128	6.932
Ativo Não circulante	444.501	424.314
Instrumentos financeiros derivativos		
Tributos a recuperar	51.277	44.024
Partes relacionadas		
Estoques	4.342	3.332
Outros ativos	507	1.591
Permanente	372.934	351.246
Intangível	93.295	73.941
Imobilizado	279.639	277.305
Total do ativo	869.536	1.103.937
Passivo e patrimônio líquido		
Passivo Circulante	210.519	238.693
Fornecedores	40.381	55.812
Instrumentos financeiros derivativos	2.252	
Empréstimos e financiamentos	118.230	96.553
Salários e encargos sociais	20.151	39.434
Tributos a recolher	4.993	6.718
Imposto de renda e contribuição social a pagar	87	
Dividendos e juros sobre o capital próprio	10.991	21.309
Partes relacionadas	172	150
Comissões sobre as vendas	4.816	5.782
Outros passivos	8.446	12.935
Instrumentos financeiros derivativos		
Empréstimos e financiamentos	162.852	297.786
Imposto de renda e contribuição social diferidos		
Partes relacionadas		
Total do passivo	377.055	543.127
Total Patrimônio líquido	492.447	560.778
Participação dos não controladores	34	32
Total do passivo e do patrimônio líquido	869.536	1.103.937

